

З розвитком ринкових відносин спостерігається перехід до опосередкованих (економічних) методів державного управління грошовим оборотом [2, с. 259-261].

Основні принципи ефективного грошово-кредитного регулювання повинні включати засади необхідності для проведення виваженої, довгострокової, цілеспрямованої грошово-кредитної політики.

Принцип «визначення цілей». Для ефективного регулювання грошово-кредитного ринку необхідно чітко визначити цілі для кожного органу, задіяного в розробленні та здійсненні Основних засад грошово-кредитної політики. На сьогоднішній день Национальному банку України (НБУ) слід реалізувати грошово-кредитну політику шляхом стратегії безпосередньої інформаційної мети.

Принцип «визначеності взаємовідносини». НБУ спрямовує зусилля на збереження довіри до національної грошової одиниці шляхом прозорих та узгоджених дій на грошово-кредитному ринку, адекватно використовуючи свої інструменти та забезпечуючи взаємодію з іншими органами держави.

Принцип «прозорість проведення». При регулюванні грошово-кредитного ринку важливе значення мають процеси обміну інформацією між органами законодавчої, виконавчої влади та органом проведення грошово-кредитної політики.

Принцип «незалежності проведення». Орган проведення грошово-кредитної політики, будь-які втручання з боку законодавчої та виконавчої влади повинні мати лише консультаційний характер.

Принцип «одноособів відповідальністі». Основні засади грошово-кредитної політики повинні здійснюватись та проводитись одноособіним органом, на який покладена відповідальність за її реалізацію.

Принцип «визначеності інструментів та механізмів грошово-кредитної політики». Основні засади грошово-кредитної політики на наступний рік повинні передбачати інструментарій та механізм регулювання грошово-кредитного ринку.

Принцип «право законодавчої ініціативи НБУ». Орган, що регулює грошово-кредитний ринок, повинен мати повноваження встановлювати критерії і нормативи здійснення банківської діяльності на законодавчому рівні.

Принцип «хазємна контролюваності». Орган регулювання повинен мати повноваження перевіряти діяльність фінансових установ за встановленими Основними засадами грошово-кредитної політики, робота яких впливає на грошово-кредитну політику держави.

Ефективне грошово-кредитне регулювання сконструює ситуації в державі [4, с. 152-159].

Головною метою грошово-кредитної політики з урахуванням положень Конституції України є забезпечення стабільності грошової одиниці України. Стабільна грошова одиниця розглядається як одна з базових цінностей суспільства, вагома гарантія захисту приватних економічних інтересів кожного громадянина та необхідна умова досвідчення стратегічних цілей економічного розвитку України – забезпечення високих темпів економічного зростання на засадах модернізації та інноваційного розвитку, побудова сучасної, стійкої, відкритої і конкурентоспроможної у світовому масштабі економіки та забезпечення на цій основі підвищення добробуту населення нашої держави.

Відповідно до Закону України «Про Національний банк України» під час виконання своєї основної функції Національний банк має виходити із критерією успішності проведення грошово-кредитної політики у середньостроковій перспективі (від 3 до 5 років) низьких стабільних темпів інфляції, що вимірюється індексом споживчих цін.

Річний показник приросту індексу споживчих цін у 2013–2014 роках має стабілізуватися в діапазоні 4–6%, а починаючи з 2015 року – утримуватися в межах 3–5%.

Предложення здійснення економічних і соціальних реформ у державі в окремі періоди може привести до виникнення об'єктивних ситуативних коливань цін на ринках

споживчих товарів і послуг. Такі коливання можуть бути результатом структурних зрушень в економіці, приведення окремих цін і тарифів у відповідність до економічно обґрунтovanих рівнів. За таких обставин допускається певне тимчасове відхилення показників приrostу споживчої інфляції від установлених цільових орієнтирів.

Події останньої світової економічної кризи доказали, що ціноva стабільність є необхідною, але недостатньою умовою досягнення стратегічних цілей економічного розвитку. З огляду на це та відповідно до законодавства України пропозиція кредитно-кредитної політики Кабінету Міністрів України, спрямованої на економічне зростання. Національний банк в межах своїх можливостей сприятиме зростанню обсягу кредитування реального сектору економіки. Необхідність досягнення цих цілей не може вступати у протиріччя із головною метою пропозиції кредитної політики. [1, с. 7].

Таким чином, можна констатувати, що пропозиція кредитної політики Національного банку України є надзвичайно складною в розрізі її реалізації системи заходів, яка в той же час визначається великою роллю в організації функціонування ринкової економіки і забезпеченості динамічного економічного зростання нашої держави.

Література:

1. Арубзов, С. Основні засади пропозиції кредитної політики на 2013 рік / С. Арубзов, О.Щербакова // Вісник НБУ. – 2013. – №1. – с.7-10
2. Коваленко Д. І. Гроші та кредит: теорія і практика: Навч. посібник. – К.: Центр учбової літератури, 2010. – 344 с.
3. Руденко, З.М. Оцінка фактичних таїв Національного банку України у формуванні та реалізації пропозиції кредитно-кредитної політики / З.М. Руденко // Регіональна економіка. – 2008. – №4. – с.115-119
4. Руденко, З.М. Основні принципи ефективного пропозиції кредитного регулювання економіки – Заджані З.М. Руденко // Періодична економіка. – 2008. – №1 - с. 152-159
5. Щетинін А. І. Гроші та кредит. Видання 4-те, перероблене та доповнене. Щетинін А. І. – К.: Центр учбової літератури, 2010. – 440 с.

Сидоренко-Мельник Г. М., кандидат економічних наук, доцент кафедри фінансів ВНЗ Укоопспілки «Полтавський університет економіки і торгівлі»
м. Полтава, Україна

ПРОГНОЗНА ФІНАНСОВА ДІЛГНОСТИКА В СИСТЕМІ ФІНАНСОВОГО ПЛАNUВАННЯ ДЛЯ ДІЛНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

Перспективне фінансове планування визначає найважливіші показники, пропорції та терміни розширеного відображення, є основною формою реалізації головних цілей підприємства, що безумовно підтверджує актуальність та практичну спрямованість дослідження в цій сфері. Перспективне планування висуває розробку фінансової стратегії підприємства та прогнозування його фінансової діяльності. Основу перспективного фінансового плану становить прогнозування, яке є вільним стратегією підприємства на ринку [2,3]. Прогнозування полягає у вивченні можливого фінансового стану підприємства на близьку та віддалену перспективу та базується на узагальненні та аналізі наявної інформації з подальшим моделюванням можливих варіантів розвитку ситуації і фінансових показників.

Проблеми прогнозування господарської діяльності підприємства в умовах ринкового середовища знайшли відображення в працях О. Білої, В. Геєса, О. Кравченко, М. Науменка, Б. Панасюка, О. Янковського та достатньо широкого кола вітчизняних та зарубіжних науковців. Більшість з них вважає, що головною задачею фінансового прогнозування є зниження неминучої невизначеності, пов'язаної з прийняттям

економічних рішень, орієнтованих у майбутнє. При такому підході фінансове прогнозування ключових параметрів фінансового стану підприємства може використовуватися як інструмент обґрунтування короткострокових і довгострокових сково-мітніх рішень, доцільності інвестицій; як засіб оцінки майстерності і якості управління; як спосіб прогнозування майбутніх фінансових результатів.

Основою фінансового прогнозування виступає прогнозна діагностика фінансового стану підприємства, яка відіграє значну роль при визначені конкурентної політики господарючого суб'єкта і використовується при оцінці виконання планових завдань, розробки програмами розвитку на перспективу. Прогнозна фінансова діагностика слугує інструментом задоволення потреб оперативного і стратегічного управління в галузі фінансового прогнозування та планування. Вона виступає науково-методичним підґрунтим процесів управління фінансами підприємства на етапі побудови фінансових прогнозів на багаторічний основі, що в свою чергу забезпечує якісне фінансове планування стратегічного, поточного та операційного характеру. В умовах складнощів в орієнтації відповідний принцип складання фінансових планів полягає в русі від майбутнього до сьогодення проти традиційного – від минулого до майбутнього [1].

Зазначене викликає потребу в використанні для прогнозування в межах фінансової діагностики методів, які базуються на ситуаційному і статистичному підходах.

Для економічного прогнозування використовують три взаємно доповнюючі класи методів прогнозування: екстраполяції, експертних оцінок, моделювання. Прогнозування відбувається в интересах розвитку системи в умовах визначеності, невизначеності або випадковості. Правильність вихідних теоретичних передумов і методологічних основ прогнозу вирішальним чином впливає на його результати та можливість практичного використання [4].

Розробка предиктивної моделі фінансової діагностики базується на використанні інтуїтивних, формалізованих методів. Інтуїтивні методи – це індивідуальні або групові експертні оцінки. До формалізованих відносять метод екстраполяції тенденцій і методи моделювання. Метод екстраполяції тенденцій в свою чергу ділиться на прости екстраполяцію, «часовий» тренд, метод авто регресії, аддитивні методи (метод експоненційного згладжування і метод гармонійної ваги). До комплексного методу, який містить декілька зазначених методів, можна віднести сценарний метод. Окрім виділяються методи генерації ідей («мозкової атаки», «морфологічного аналізу», «синтетики»). Інколи їх відносять до інтуїтивних методів прогнозування. Проте окрім специалісти визнають ці методи як окремий напрямок пізанання діяльності в майбутньому.

Вміння підготувати проектовані фінансові звіти і обрати оптимальну фінансову стратегію с запорукою уникнення фінансових проблем в перспективі. Розробка управлінських фінансових рішень, їх оцінка та вибір найефективніших варіантів, форм і засобів їхньої реалізації повинні здійснюватися не лише на основі певних планових передбачень розвитку економіки підприємства, а й розрахунків ключових прогнозних фінансових параметрів [4, 6].

Для успішного проведення і реалізації результатів діагностичного аналizu важливі зазначення має дотримання принципу усвідомлення чітко орієнтованих пріоритетів, конкретних цілей та завдань, часове та ресурсне планування проведення процесу діагностики, формування команди для здійснення діагностики, моніторингу реалізації процесу діагностичного аналізу.

За цих умов фінансова діагностика, в т.ч. перспективна, набуває потужної сили в якості інструменту ефективного фінансового менеджменту діяльності гospодарюючих суб'єктів.

Література:

3. Білик М.Д. Фінансове планування на підприємствах в сучасних умовах / М.Д. Білик // Фінанси України – 2006. – № 4. — С. 133 – 141
4. Моделі і методи соціально-економічного прогнозування / В.П. Геєць, Т.С. Клебанова, О.І. Чернак та ін. – Харків: Вид-во «ІНЖЕК», 2005. – 396 с.
5. Янковський О.Г. Високонадання планування на підприємствах за допомогою математико-статистичних методів прогнозування / О.Г. Янковський, Л.О. Гура // Актуальні проблеми економіки. – 2009. – №1 (9). – С.229 – 238

ФІНАНСОВА СТЙКОСТЬ ЯК ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА ПІДПРИЄМСТВА

Титаренко О. С., аспірант кафедри економіки підприємства
Полтавська державна аграрна академія
м. Полтава, Україна

Сдиного визначні «фінансової стійкості» не існує, але передусім вона є характеристикою фінансового стану підприємства, відображенням залежності підприємства від залучених джерел фінансування.

У економічній літературі часто на рівні з поняттям «фінансової стійкості» зустрічається поняття «фінансової стабільності», але ці поняття є ідентичними.

Фінансова стійкість – це економічна категорія, що відображає стан підприємства, коли за рахунок власних засобів підприємство покриває кошти вкладені в необоротні активи, не допускає невилікованої дебіторської та кредиторської заборгованості, розраховується внаслідок за своїми зобов'язаннями; наявність у підприємства нерозподіленого прибутку, а також характеристика стану фінансових ресурсів підприємства, результативності їх розміщення та використання, при якому забезпечується розвиток виробництва тих чи інших сфер діяльності на основі зростання прибутку й активів при збереженні плато-ї кредитоспроможності [2, с.7].

Для оцінки фінансової стійкості традиційно застосовується низка показників, на підставі яких дістася її обґрунтована оцінка.

До них належать: коефіцієнт автономії (коефіцієнт концентрації власного капіталу), коефіцієнт манереності власного капіталу, коефіцієнт довгострокового залучення позикових коштів (коefіцієнт фінансового левериджу), коефіцієнт фінансової стійкості.

1. Коefіцієнт автомії ($K_{\text{авт}}$), характеризує частку засобів власників підприємства в загальній сумі залучованого капіталу у його діяльності і визначається за формулою:

$$K_{\text{авт}} = \frac{\text{власний_капітал}}{\text{загальний_капітал}}, \quad (1)$$

Також він має називу концентрації власного капіталу. Цей показник характеризує ступінь стабільності та фінансової незалежності від зовнішніх кредиторів підприємства. Оптимальним вважається рівень 50 – 70 %.

2. Коefіцієнт манереності власного капіталу ($K_{\text{ман}}$), показує, яка частика власного капіталу використовується для фінансування поточної діяльності, тобто вкладена в оборотні засоби, а яка частина капіталізованана. Розраховується як відношення чистого оборотного капіталу до власного капіталу.

$$K_{\text{ман}} = \frac{\text{власний_обортний_капітал}}{\text{власний_капітал}}, \quad (2)$$

Чим більше цей коефіцієнт, тим більш стійкий фінансовий стан.

3. Коефіцієнт довгострокового залучення позикових засобів, або коефіцієнт фінансового левериджу ($K_{\text{лев}}$), розраховується за формулою:

1. Анофрій С.Стратегіческое управление / И. Анофрій. – М.: Экономіка, 1989. – 519 с.
2. Білик О.Г. Фінансове планування і прогнозування: [наук. посібник для студ. виш. закл.] / О.Г. Білик. – Львів, 2005. – 312 с.