

## ПОВТОРНЕ ВИКОРИСТАННЯ ВІДХОДІВ ДЛЯ ВИРОБНИЦТВА ДЕРЕВ'ЯНОЇ ПРОДУКЦІЇ

*Я. В. Огуй, студент спеціальності Підприємництво, торгівля та біржова діяльність, група ПТЛБ-11, учасник проекту «Creative Spark: програма підтримки підприємництва в системі освіти»*

*І. В. Юрко, науковий керівник, к. е. н., доцент, доцент кафедри підприємництва, торгівлі та біржової діяльності Вищий навчальний заклад Укоопспілки «Полтавський університет економіки і торгівлі»*

Однією з актуальних проблем сьогодення є «екологічність». Більшість виробництв, що так чи інакше використовують деревину просто викидають її залишки. А повторне використання палетів, котушок, тирси, брусків, ДВП, ДСП й іншого зменшує використання нової деревини, що, у свою чергу, означає зменшення вирубки деревини. Водночас ціна товарів з повторно використаної деревини має бути нижча, за середню ціну. Актуальність реалізації проекту пов'язана також зі зростанням попиту на продукцію із натуральної деревини.

Мета проекту: створення бізнесу для збору і закупівлі відходів із дерева для виготовлення широкого асортименту дерев'яної продукції, що користується попитом.

Сутність проекту полягає у задоволенні попиту людей у товарах, зроблених з деревини (які можуть використатися різноманітним чином, наприклад, меблі, посуд, матеріали для будівництва, різноманітні гранули та інше), шляхом традиційного продажу спеціалізованим магазинам або напряму – замовнику. Крім того, у проекті передбачається організація подальшої реалізації даної продукції на власних торговельних підприємствах та оптовому продажі на внутрішньому і зовнішньому ринках.

Головною відмінністю від конкурентів є застосування вже використаної деревини, та створення з неї переважно недорогих меблів.

Бізнес передбачає наступну загальну схему організації обслуговування суб'єктів:

- звернення суб'єкта до центру обслуговування;
- визначення переліку і кількості необхідних товарів (меблі, посуд, матеріали та ін.) та розрахунок їх загальної вартості;

- співставлення розрахункової вартості товару та пропозиції для встановлення загальної ціни на даний продукт;
- складання угоди на здійснення розрахункових операцій;
- пропозиція про подальші взаємовідносини з покупцем, з наданням знижки за певних умов.

Крім загальної схеми звичайного процесу купівлі пропонованих товарів за готівковий розрахунок є можливість продажу товарів в спеціалізовані магазини, наприклад, у магазини: посуду, меблів, будівельних матеріалів та іншого.

Проект передбачає здійснення операції по реалізації наступних видів продукції:

- посуд з деревини/тирси;
- дошка для сервірування;
- різноманітні меблі з палетів (піддонів) – столи, крісла, стільці, гойдалки, шафи, барні стійки, лавочки, ліжка та ін.;
- меблі з катушок – столи, крісла-качалки, стільці, шафи, крісла та ін.;
- вироби з використаної деревини;
- вази з деревини/тирси;
- тирса – будівельні матеріали (опилкобетон, арболіт, ДВП, ДСП, ОСБ, органічні утеплювачі), СГ (матеріал для підстилки тваринам, особливо домашнім, часто в гранулах; добрива для різноманітних рослин), як утеплювач, (можливий) виготовлення палива (спирти, природний газ, паливні гранули).
- з фанери та ДСП (наприклад, з використаних ящиків) – шкафи для одягу, комоди, тумбочки, полиці та інше.

При здійсненні проекту види та асортимент пропонованих товарів будуть постійно оновлюватися у відповідності до потреб споживачів. Передбачається робота з постачальниками використаної деревини та інших товарів щодо надання можливості виставлення рекламних взірців для подальшої реалізації.

Активізація торгівлі буде здійснюватися за рахунок участі в ярмарках, проведення акцій з індивідуальними пропозиціями (сезонні розпродажі, введення дисконтної системи для постійних клієнтів).

Перспективами реалізації проекту є розбудова мережі розподільчих складів по території України з паралельним створенням роздрібною мережі магазинів та складів (для зручного продажу онлайн), впровадження розвізної торгівлі.